

Rückblickende Erkenntnisse und gelernte Lektionen

Die 7 schlechtesten Ratschläge, die ich je bekam

Die schlechtesten
Ratschläge,



die ich
je bekam

Wie Sie wohlklingende, aber in
Wahrheit törichte Äußerungen
erkennen und wie Sie damit
effektiv umgehen

Wann Vorsicht angebracht ist

Wir alle haben in unserem Leben schon Ratschläge erhalten, die sich im Nachhinein als unpassend, unvernünftig oder irreführend erwiesen haben. Basierend auf meiner persönlichen Erfahrung hier Erkenntnisse und Einsichten – mögen diese Ihnen helfen, zukünftig nur weise Ratschläge anzunehmen.

1 "Du solltest stets lieben, was du tust"

Warum nur teilweise zielführend?

Natürlich wäre es schön, wenn sich der Job wie ein bezahltes Hobby anfühlte — ein Mythos, der befeuert wird durch eine Ratgeberkultur wie "Lebe deine Träume" und "Finde deine wahre Berufung".

Gerne wird auch der ehemalige Apple-Chef Steve Jobs zitiert, der sagte "You have to love what you are doing" (Hinweis: Seine Biografie zeigt, dass er öfters davon abwich).

Die Idealvorstellung, dass es den perfekten Traumjob gibt, in dem man sich voller Leidenschaft nur der Selbstverwirklichung widmet, ist eine schöne, aber leider [unrealistische](#) Illusion.

2 "Du musst authentisch sein"

Warum die Glorifizierung des "Authentisch seins" so riskant ist

Authentizität ist ein inflationär verwendetes, schön klingendes, aber simplifizierendes Modewort.

Eine Frage an Sie: Von wem werden Sie lieber begrüßt: Von einem professionell-freundlichen oder von einem authentisch-unfreundlichen Menschen, der Sie missmutig behandelt?

Nun, wir alle bevorzugen Menschen, die gut gelaunt sind und Optimismus verbreiten. Daher sind Profis im beruflichen Bereich immer "gut drauf" – egal wie es im Inneren aussieht.

3 "Inhalte sind wichtiger als Sichtbarkeit"

Warum nicht zielführend?

Inhalte sind natürlich wichtig, aber an erster Stelle steht die Sichtbarkeit der Inhalte. Wenn diese nicht vom Umfeld wahrgenommen werden, ist es egal, wie gut sie sind.

Wenn die Menschen Ihnen keine Sekunde ihrer knappen Zeit widmen, da Sie auf den ersten Blick nicht interessant erscheinen, dann ist egal, wie edel Ihre Absichten sind.

Daher ist der erste Schritt immer, Aufmerksamkeit und Neugier für Ihre Person und Ihre Vorhaben zu wecken.

4 "Man muss auf den passenden Moment warten"

Warum nicht zielführend?

Der perfekte Augenblick kommt nie: Es fehlt immer noch eine Information – oder es kommt

immer etwas dazwischen. Daher steht man sich besser, wenn man einen vorläufigen Plan macht und mit dem Vorhaben einfach anfängt – auch wenn die Umstände nicht vollkommen sind.

Holen Sie unabhängige externe [Expertise](#) ein und starten Sie ein Pilotprojekt im kleinen Maßstab mit geringem Budget. Man kann ja unterwegs Kurskorrekturen vornehmen.

Motto: "Fail fast, fix fast, learn fast."

5 "Handele mehr und lies weniger"

Warum nicht zielführend?

Wer keine Zeit zum Lesen von Büchern, Artikeln und Newslettern findet, isoliert sich von aktuellen Trends und Entwicklungen der Branche. Daher verbringen erfolgreiche Leute viel Zeit beim Lesen von Fachlektüre.

Motto: "Leaders are readers": Der legendäre Investor Warren Buffett sagt von sich selber: "I am spending 80% of my working day reading and thinking."

Der Vorteil des Internets: Heute fällt das Lernen leicht. Von vielen Autoren und Beratern finden Sie online gratis hilfreiche [Bücher](#), [Podcasts](#) und [Videos](#). Sie können sich diese zunutze machen und jeden Tag 10 Minuten lang dazu lernen.

6 "Hör auf jedes Feedback"

Warum nicht zielführend?

Nicht jede kritische Rückmeldung hilft wirklich weiter. Manche Menschen äußern sich zu allem bemängelnd, vorwurfsvoll und konflikträchtig. Dabei dienen Projekte anderer unbewusst als Projektionsfläche für das eigene Unglück – diese Art von irrlichterndem Feedback können Sie getrost ignorieren.

Weiterhin ist es besser, den Umgang mit stets negativ geprägten Menschen zu reduzieren. Auf

diese Weise können Sie sich auf die wirklich konstruktiven Kommentare konzentrieren – und zwar von den Menschen, die Sie darum gebeten haben.

7 "Du darfst nie aufgeben"

Beherrzigen Sie die Einsicht von jemandem, der jahrelang hartnäckig einige "falsche Bretter gebohrt hat".

Man muss erkennen, wenn man versucht, ein "totes Pferd zu reiten". In einem solchen Fall ist es besser, einen Neubeginn zu wagen als zu versuchen, mit aller Gewalt und gegen jede Vernunft an überholten Vorhaben festzukleben.

Vereinfacht ausgedrückt: "Neues Spiel, neues Glück"

Erfolgreiche Menschen wissen, wann man besser mit einer Sache oder einer Beziehung aufhört und besser etwas Neues ausprobiert, das mehr Aussicht auf Erfolg hat.

Empfehlung für ein erfolgreiches Leben

Machen Sie sich selber kundig, indem jeden Tag dazu lernen – und akzeptieren Sie prinzipiell nur [Rat](#) von Professionals, die da sind, wo Sie hin möchten oder das erreicht haben, was Sie erreichen möchten.

Mehr

Weitere Erfolgstipps

[Support-Optionen](#) »

Audio und Video:

<https://www.umbachpartner.com/de/die-7-schlechtesten-ratschlaege-die-ich-je-bekam>

Newsletter gratis beziehen:

<https://www.umbachpartner.com/de/management-newsletter>