

# MSR Fortbildung

## **Einleitung**

Pfizer-MSR-Termin1-Introduction

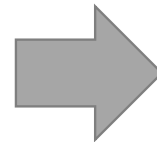
© Dr. Günter Umbach [www.umbachpartner.com](http://www.umbachpartner.com)

**Willkommen**

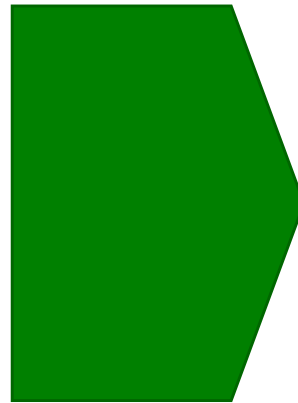
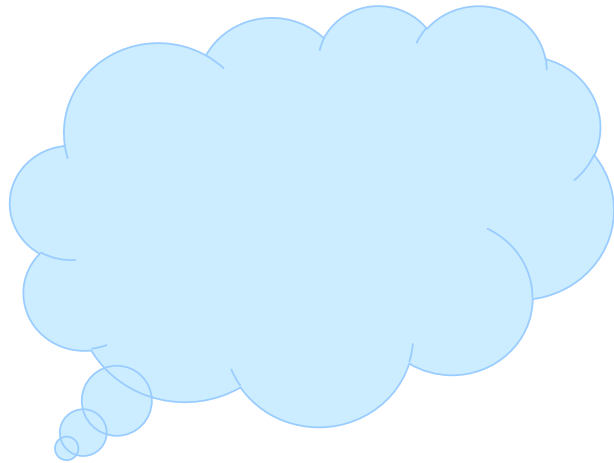
**zu einer faszinierenden Reise**

# Vorstellung

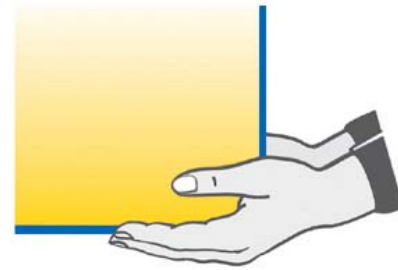
- Name
- Hintergrund
- Jahre Erfahrung



# Theorie



# Praxis





Machen Sie sich Notizen  
Schreiben Sie Ihren  
persönlichen Aktionsplan

Was man schriftlich hat ...  
wird man eher realisieren

**Ihre innere Einstellung**

Einstellung → Sprache → Verhalten → Ergebnisse

Branche

*Overthinking Underdoing*



Es lassen sich immer 1000 gute Gründe  
zum ***Nicht***-Handeln finden ...



- Bedenken wegen Interpretation  
von HWG, Compliance ...
- Angst vor Zurückweisung
- "Keine Zeit"

# Entscheidend

Sichtbarkeit und Relevanz in der  
Wahrnehmung der Zielgruppe

Ansonsten: ...

Wird man Sie vergessen